

Grupo Asesor de Equidad de PacifiCorp en Washington (EAG)

Notas de la reunión

Jueves 9 de marzo de 2023, 1 p.m. a 4 p.m., hora del Pacífico

Estas notas fueron sintetizadas y resumidas por E Source, el asociado de organización de las reuniones de PacifiCorp, con atribución a los miembros del EAG.

Resumen ejecutivo

Hubo 15 asistentes a la reunión del EAG de Washington del 9 de marzo de 2023, la cual se llevó a cabo en formato híbrido: la sesión en persona fue en Yakima, WA, y se transmitió en línea a través de la plataforma Zoom. PacifiCorp explicó el Plan de Electrificación del Transporte de Washington y los Programas de respuesta a la demanda, y solicitó retroalimentación al respecto; además, informó a los asistentes sobre las novedades. Perry Technical Institute fue anfitrión de la reunión y compartió información acerca de algunos programas que la escuela ofrece para cubrir las necesidades industriales y comunitarias. El siguiente es un resumen del contenido de esta reunión de cuatro horas y la retroalimentación que se recibió en ella.

Objetivos de la sesión

- Informar las novedades sobre la presentación del Plan de electrificación del transporte en Washington y los programas
- Renovar y crear en conjunto una visión compartida sobre el EAG de Washington por medio de una actividad interactiva
- Recibir su retroalimentación sobre el diseño propuesto del Programa de respuesta a la demanda (DR) residencial

Miembros del EAG 2023	Organización
Adam Rieker	Instituto Técnico Perry
Giovanni Severino	Fondo Comunitario Latino
Jonathan Smith	Asociación de Desarrollo del Condado de Yakima
Paul Tabayoyon	Coalición de Isleños del Pacífico Asiático
Norman Thiel	SonBridge
Jessica Van Doren	Distrito de Salud de Yakima
Todd Hilmes	Centro de Acción Comunitario del Noroeste
Presentadores de PacifiCorp	

Kim Alejandro	Analista de equidad energética
Christina Medina	Gerente de Políticas y participación de partes interesadas
Lisa Markus	Facilitadora y directora administrativa de E Source
Steven Alaman	Gerente de Programas de electrificación del transporte para el cliente
Alex Osteen	Gerente sénior de Respuesta a la demanda

Asistentes

Selyna Bermudez	Representante sénior de Comunicación de PacifiCorp
Cheryl Carter	Directora de cuentas corporativas y relaciones con la comunidad de PacifiCorp
Matt Gibbs	Evergreen Consulting Group
Nancy Goddard	Gerente sénior del programa de Soluciones al cliente de PacifiCorp
Kate Hawley	Gerente sénior de Proyectos de PacifiCorp
Don Jones Jr	Gerente del proyecto de Respuesta a la demanda de PacifiCorp
Erin Knobler	Director administrativo de E Source
Stephanie Meeks	Gerente de Regulaciones de PacifiCorp
Jay Olson	Gerente sénior de Programas de PacifiCorp
Marcelino Osorio	Evergreen Consulting Group
Morgan Westberry	Consultor sénior de E Source

Asistentes del público

Molly Brewer	Comisión de Servicios Públicos
Stephanie Chase	Oficina de la Procuraduría general de Washington

Apertura

E Source compartió los objetivos de la reunión y el orden del día y mencionó a los presentadores; Kimberly Alejandro, de PacifiCorp, hizo el reconocimiento del territorio para comenzar la reunión.

Enfoque en la comunidad: Perry Technical Institute

Lisa Markus, de E Source, presentó a Adam Reiker, de Perry Technical Institute, quien describió una perspectiva regional y compartió lo que Perry Tech está haciendo en la comunidad.

Perry Tech ofrece 14 programas:

- Tecnología para equipo agrícola y diésel
- Tecnología automotriz
- Tecnología empresarial y contabilidad
- Tecnología Motif
- Técnico de construcción y carpintería
- Tecnología eléctrica
- Tecnología de la información y sistemas de comunicación
- Tecnología de calefacción, ventilación, aire acondicionado y refrigeración
- Tecnología de instrumentación, automatización y robótica
- Asistente médico
- Administración y codificación de un consultorio
- Técnico de plomería
- Mecanizado y manufactura de precisión
- Manejo profesional de camiones
- Técnico de soldadura

Se están evaluando dos programas más: diseño de software y un programa de operario eléctrico, que ampliarán potencialmente la oferta de Perry Tech.

La inscripción actual en Perry Tech es alta, ya que hay aproximadamente 700 estudiantes en el campus. Después de graduarse, el 92% de los egresados de Perry Technical Institute ingresa a la industria.

En 2021, Perry Tech ganó el premio a la excelencia en servicios estudiantiles por su trabajo con el grupo estudiantil de Veterans Alliance en el campus, donde se demostró camaradería, servicio comunitario y reconocimiento para los estudiantes veteranos. Además, en 2020, Perry Tech ganó el premio a la excelencia en servicio comunitario por su trabajo con Habitat for Humanity. La escuela dirigió la construcción y la instalación de cableado en Habitat for Humanity y la construcción de Casa Jugar Preschool.

A excepción de los programas de tecnología médica y empresarial, el sector demográfico del campus está compuesto por un 21% de mujeres. La meta es animar a más mujeres a que se unan a estos programas para comenzar a cerrar la brecha de género. Para promover esta atmósfera, Perry Tech invita a oradoras graduadas del programa para fomentar la inclusión y la comodidad.

En julio de 2023 llegarán algunos cambios legislativos, los cuales requerirán que los electricistas de Washington se sometan a un programa de aprendices de dos años para poder trabajar en el campo. La escasez de instalaciones para aprendices en Yakima es un obstáculo en el requisito de formación para que los aprendices terminen su capacitación. Considerando el número de horas y días que se destinarían a viajar, sería una tremenda carga para los estudiantes. Para ayudar a sus estudiantes a superar los

obstáculos, Perry Tech está solicitando financiamiento de la legislatura del estado para construir un nuevo espacio para llevar a cabo un programa de formación para aprendices y así reducir esta carga.

Pregunta moderada: Cuánto tiempo se necesita para completar un aprendizaje?

R: Normalmente, un programa de aprendices dura alrededor de cuatro años. Una de las ventajas de venir a Perry Tech es que puede usar su experiencia para validar hasta dos de esos años, de forma parecida a lo que se hace en high school. Hay algunas formaciones específicas que requieren presentar un examen y eso no funcionaría para el programa que Perry Tech espera ofrecer. Sin embargo, en general, los aprendices obtienen dos años de experiencia y después pueden comenzar el tercer año en otro lugar donde pueden completar los dos años finales. Durante esos últimos dos años, los aprendices también tendrían 186 horas de instrucción complementaria relacionada con su área.

Discusión:

P: ¿Cuántos estudiantes ingresan inmediatamente después de high school en comparación a los que lo hacen más adelante?

- **R:** Perry Tech: Actualmente, la edad promedio de los estudiantes en todo el campus es de 23.8 años.

P: ¿Perry Tech ofrece alojamiento?

- **R:** Perry Tech: No. Sin embargo, el instituto tiene relación con YBC para proporcionar dormitorios para estudiantes.

P: En cuanto a la diversidad, ¿cómo se ve este aspecto en el campus?

- **R:** Perry Tech: La población hispana conforma el 58% del cuerpo estudiantil, pero los números no son tan amplios a partir de ahí. Aproximadamente el 11% de la población es de raza negra, 2% de origen asiático y el resto son caucásicos.

P: Lisa Markus, de E Source: ¿Hay algo que el grupo pueda hacer por Perry Tech?

- **R:** Perry Tech: Es un asunto de justicia ambiental con relación al centro de capacitación en Yakima para estos programas de formación. El departamento de comercio en Yakima conoce la necesidad de estos centros de capacitación y, sin una fuerza impulsora, la iniciativa del programa eléctrico no despegará.

P: Lisa Markus, de E Source: Imagino que hay apoyo financiero.

- **R:** Perry Tech es una escuela acreditada federalmente, por lo que Perry Tech acepta apoyo financiero federal y la iniciativa de G.I. Perry Tech también otorga becas que suman hasta más de 600,000 USD de su financiamiento para este año. Además, el Departamento de Transporte es un gran impulsor de Perry Tech y otorga hasta 10,000 USD en becas para estudiantes.

Presentación de los miembros del EAG

Todos los miembros del EAG se “presentaron” al responder la pregunta: *¿Qué proyectos interesantes tienen para esta primavera?*

- La Asian Pacific Islander Coalition (APIC) está trabajando en incorporar la historia de su congregación en la feria de Yakima de este año y presentarse en el Filipino Hall, el cual ha estado ahí por más de 70 años; la comunidad ha estado ahí por más de 100 años. Esta será la primera exposición de la APIC. Entre las ideas para esta exhibición, está incorporar la cultura filipina y por qué esta comunidad es tan indulgente y tolerante. La comunidad ha hablado acerca de esto y aquí es cuando se dan diapositivas e imágenes para que la comunidad apruebe su uso en la exposición. Al tratar con las personas mayores de la comunidad, queremos mostrar respeto y asegurar que sus historias se cuenten de la mejor manera y con la mayor exactitud posible.
- PacifiCorp está emocionado por todos los espacios de compromiso a los que se les está dando enfoque. Principalmente en Oregon, con la participación tribal, ya que es la primera vez que se hace algo como esto. Entonces, necesitamos ser conscientes y honrar las voces en la mesa.
- El Latino Community Fund está trabajando para sacar un programa de compromiso cívico enfocado en la cultura popular. La organización presenta diversos eventos ocultos aquí en Yakima, los cuales buscan animar a la comunidad. Este esfuerzo impulsa a la juventud a acoger la cultura Hip-Hop, pero también demuestra cómo se correlaciona con las actividades cívicas cotidianas en las que también pueden participar.
- La Yakima County Development Association acaba de lanzar la subvención para negocios en los condados de Yakima, Lincoln y Whitman. La subvención se enfoca específicamente en los negocios de personas negras, indígenas y de color (BIPOC) que cumplan con los requisitos de que el 50% o más de la propiedad del negocio sea de personas negras, indígenas o de color (BIPOC) y tengan menos de 50 empleados. El dinero puede usarse para contratar a un contador que ayude a ordenar las finanzas, para desarrollar un sitio web, para comprar muebles o equipo, o para contratar personal. Además, Parsec está creando un programa de capacitación individual para la alfabetización digital y financiera en una sala de cómputo.
- El Yakima County Health District se está preparando para que los socios comunitarios se comuniquen para participar en eventos de recursos; la organización también brindó información acerca de las iniciativas y los programas en los que esta organización está trabajando actualmente.

Enfoque y calendario de la comunidad

Kimberly Alejandro, de PacifiCorp, destacó los elementos del calendario de marzo de 2023. PacifiCorp busca unirse a más eventos comunitarios y seguir fortaleciendo conexiones con la comunidad en 2023.

Los miembros del EAG y otras personas pueden comunicarse con Kimberly Alejandro al correo Kimberly.Alejandro@PacifiCorp.com para informarle de cualquier cambio o agregar eventos nuevos al calendario de 2023.

Plan de electrificación del transporte en Washington y novedades

Steven Alaman, de PacifiCorp, informó los siguientes pasos del Plan de electrificación del transporte (TE), entre ellos, la retroalimentación de las partes interesadas acerca de las aplicaciones. La visión para el Plan de TE, específicamente en las diversas aplicaciones para la presentación, es ayudar a la compañía a ser un líder de la transformación y electrificación del sector de transporte a través de comunidades diversas en todo el Oeste. Los objetivos principales son:

- Reducir las emisiones de CO² y los impactos de la red eléctrica
- Mejorar el acceso a las estaciones de carga
- Electrificar de manera equitativa en toda el área de servicio de PacifiCorp
- Reducir los costos del transporte eléctrico

PacifiCorp estará aceptando solicitudes para tres programas: el programa piloto de carga con gestión residencial, el programa de subvención a las comunidades y el programa de educación y alcance.

El programa piloto de carga con gestión residencial es una parte muy importante del Portafolio de electrificación del transporte (TE) de PacifiCorp. Los principales objetivos de este programa son:

- Cambiar la carga de los vehículos eléctricos (EV) a un horario fuera de las horas pico
- Incrementar la satisfacción del cliente al reducir el costo de las cargas en casa
- Aumentar la asequibilidad para que los clientes carguen los vehículos eléctricos

Este será un programa a tres años y se estima un financiamiento de 370,000 USD para esos tres años.

La meta general del Programa de subvención a las comunidades es otorgar subsidios de exploración que ayudarán a planear, promover e implementar los proyectos de tecnología de transporte eléctrico dentro de las comunidades. PacifiCorp cubrirá hasta el 100% de los costos elegibles para iniciar, planear o promover la tecnología de transporte eléctrico en los proyectos. PacifiCorp espera impulsar a las industrias tradicionales a cambiar la dirección hacia la electrificación del transporte y generar conciencia y educación en torno a la electrificación del transporte entre los clientes al destacar los beneficios que lo que puede lograr. Este es un programa de cinco años y hay 1.25 millones de USD reservados para esos cinco años. El ciclo de la subvención será anual y un evaluador independiente a terceros evaluará las solicitudes de subvención.

El programa de educación y alcance también es un programa a cinco años con un financiamiento estimado de 730,000 USD. A través de este programa, PacifiCorp planea ofrecer:

- Paseos y viajes presenciales
- Asistencia técnica para clientes no residenciales que busquen instalar proyectos de carga e implementación de EVSE
- Capacitación y aprendizaje para organizaciones relacionadas

Se ofrecerán herramientas de educación en línea para brindar información y acceso claros para todas las partes interesadas. Una herramienta que se ofrecerá es la calculadora de EV en el sitio web de PacifiCorp, la cual muestra a los clientes los incentivos para los que califican, los vehículos que pueden comprar y cuánto debería costar el combustible.

Además, se ofrecerán programas de educación sobre EV en las escuelas, eventos de paseos y viajes en persona para dar a las personas la experiencia práctica de conducir un vehículo eléctrico y secciones de asistencia técnica para identificar organizaciones que quieran instalar estaciones de carga. Este será el primer punto del contrato para ayudar a las personas y organizaciones a descifrar dónde comenzar el proyecto. Por separado, PacifiCorp también está involucrando a agencias que tengan inventario de EV disponible para lograr los objetivos.

PacifiCorp planea usar las siguientes tácticas para realizar una campaña educativa:

- Trabajar con agencias locales será útil para la promoción dentro de esas comunidades y para trabajar dentro de esas compañías.
- Difundir mensajes apropiados culturalmente a través de redes sociales y otras fuentes de comunicación tradicionales acerca de los beneficios de los EV y de tener un EV.
- Crear una red informada que ayude a promover los beneficios de la electrificación del transporte.

Retroalimentación

Lisa Markus, de E Source, preguntó al grupo: *¿Tienen alguna recomendación respecto al alcance y cómo hacer correr la voz acerca de la electrificación del transporte?*

P: ¿Cómo es que PacifiCorp define “comunidad” en este contexto, por ejemplo, un área geográfica?
¿Una comunidad podría ser un grupo o las organizaciones tienen que ser una entidad pública?

- **R:** Respuesta de PacifiCorp: En cuanto a la subvención, debe ser una organización comunitaria y no una residencia. Debe beneficiar a los clientes residenciales.

P: ¿Las asociaciones de propietarios pueden calificar?

- **R:** Respuesta de PacifiCorp: Sí, calificarían siempre y cuando beneficien a la comunidad y a los residentes de dicha comunidad.
- **R:** Respuesta de PacifiCorp: Para agregar a esta discusión, PacifiCorp quiere mantener estos programas abiertos. Tradicionalmente, en Oregon, los programas se han manejado con más enfoque en los clientes comerciales, como las organizaciones sin fines de lucro, municipios, autoridades de tránsito y ciudades solicitan estas subvenciones. Es un rango amplio, pero hay un requisito que indica que los beneficios deben acumularse dentro de comunidades específicas; los proyectos podrán no ‘vivir’ ahí, pero ocurrir en esas comunidades.

P: ¿El programa también se aplicará a unidades multifamiliares? En Yakima, pero específicamente en Walla Walla, una buena cantidad de personas no tienen cocheras. Las personas suelen estacionarse en la calle o en estacionamientos, ¿esto se considera en el programa?

- **R:** Respuesta de PacifiCorp: Las viviendas multifamiliares pueden solicitar un programa de asistencia técnica. También habrá algunas estaciones de carga rápida de corriente directa en línea en Yakima. Aunque se desconoce el calendario exacto, eso podría ser una posible solución para los residentes que no tienen acceso a una cochera. A través del programa de asistencia técnica, PacifiCorp tratará de trabajar específicamente con viviendas en unidades multifamiliares para ofrecer estaciones de carga a los inquilinos y cosas así.
- **R:** Respuesta de PacifiCorp: Hay planes, para el próximo año más o menos, de crear una solicitud para lo que sería estaciones de carga que sean propiedad del servicio público. PacifiCorp investigaría más sobre esto. También se busca trabajar con las partes interesadas para definir lo que podría ser un programa exitoso de carga en el lugar de trabajo o unidad multifamiliar (un incentivo listo para aplicarse). Estos planes están en el horizonte, esto es solo el primero de algunos programas que PacifiCorp comenzará a ofrecer.

Comentario: *Educar a la comunidad en general en eventos o noches de recursos será importante para apoyar e integrar a la comunidad. Trabajar con los municipios y los departamentos de transporte locales también será benéfico. Se sugiere contactar a estos miembros y averiguar su interés en ello.*

- Respuesta de PacifiCorp: Gracias por esa sugerencia y comentario.

P: Hay una gran necesidad de comunicarse en español. ¿Se está preparando PacifiCorp para eso? Además, ¿se ofrecerán servicios en español para los distritos escolares?

- **R:** Respuesta de PacifiCorp: Sí, definitivamente ha habido preparación para tener materiales accesibles en español. El programa de alcance escolar tendrá información en español y en inglés. Las escuelas también pueden presentar solicitudes para el programa de asistencia técnica, el cual les ayudará a comprender cuánto podría costar instalar cargadores para su personal o si planean electrificar un autobús escolar.

Comentario: *Sugiero trabajar con los gobiernos de las ciudades y condados, ellos son los que deben manejar la planificación, los permisos y la zonificación. Si pudiéramos combinar este esfuerzo con las subvenciones reales, las ciudades tendrían la capacidad de hacer investigaciones para saber dónde vive la población, a dónde necesita ir y preguntarse por qué no instalaron cargadores en los desarrollos departamentales recientes. Esto le permitiría que el departamento de Planificación planeara con anticipación y analizara los siguientes pasos considerando estas preguntas. **Yo le pediría a PacifiCorp que les diera la información clave a quienes otorgan las subvenciones y realizan la investigación central para que sepan cómo puede usarse un mapa geográfico físico en la actualidad.** Si los gobiernos de la ciudad no están involucrados, eso será uno de los obstáculos más grandes al tratar de realizar el proceso de planificación para esta investigación. Si participan desde el principio, entonces ya pueden tener un plan disponible para que, cuando los residentes y los negocios empiecen a reunirse en grandes cantidades, el gobierno de la ciudad ya habrá hecho su tarea.*

- Respuesta de PacifiCorp: Gracias, ese es un excelente punto.

P: Hay diferentes soluciones móviles para cargar, por ejemplo, un cubo de carga que pueda aumentar la resiliencia y disminuir el rango de ansiedad.

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Hay varios proyectos diferentes. Un ejemplo es el de las subvenciones de Oregon en la ciudad de Corvallis, la cual tuvo un programa de reembolso para que los residentes adquirieran bicicletas eléctricas. Podría haber distintas soluciones que incluyan la micro-movilidad o varios centros de carga para asegurarse de que las personas tengan acceso y carga donde sea que estén.
 - **P:** ¿Qué es un cubo de carga?
 - **R: Respuesta de E Source:** Básicamente es una batería grande sobre ruedas. En Florida, por ejemplo, cuando hay huracanes, el estado invierte en muchas de ellas para poder moverlas mientras las personas están evacuando. Otro ejemplo sería un departamento de bomberos que las usa mientras hay un incendio para que haya acceso dentro del rango de la batería en tiempos de emergencias.

P: ¿Cuántas estaciones de carga hay actualmente en el condado de Yakima?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Hicimos un conteo reciente a través de la base de datos Alternative Electric Field Database que facilita el Departamento de Energía. Se encontró que hay 63 puertos públicos disponibles; un puerto puede convertirse en dos en una estación. Así que la cantidad está aumentando.
- Fuente compartida en el chat: https://afdc.energy.gov/fuels/electricity_locations.html

Comentario: *No todos estos cargos son accesibles debido a la zonificación y algunos de los permisos. Lo cual nos regresa a la necesidad de trabajar con los gobiernos de la ciudad y darles información para que entiendan lo que funciona mejor y dónde instalar las estaciones de carga.*

Comentario: *En verdad aprecio la pieza educativa incluida en esto. Pero hay ocasiones en las que esta comunidad no es tan progresiva cuando se trata de aceptar el cambio en general. La distancia es un problema aquí; poder recorrer distancias es un problema que muchas personas tienen aquí con el transporte electrificado. Poder cambiar esa perspectiva aquí, ser capaz de vender la idea de que alguien puede viajar diariamente desde Yakima hasta otro lugar en Lower Valley, pero que una sola carga los llevará de ida y vuelta durante varios días. Hay más por hacer en el componente educativo en términos de informar a las personas que esto sería bueno.*

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Gracias por ese comentario. Ver conductores de EV en áreas comunes también hará que las personas se sientan más cómodas.

P: ¿Ha habido alguna conversación en torno a los negocios agrícolas, instrumentos o redes eléctricas?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Sí, en el espacio de electrificación del transporte se puede tener esa conversación.

P: ¿Eso es algo que alguna de estas subvenciones podría cubrir?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Sí, podría ser. Es una subvención exploratoria, es algo que le permitiría a la comunidad probar una nueva tecnología y hacerse una idea de si funcionaría para sus necesidades.

Comentario: *El primer ciclo de subvenciones presentado en el área de Crook County, en Oregon, fue un programa para compartir tractores eléctricos que organiza la feria del condado. Aquí, los granjeros pueden ir y rentar un tractor eléctrico sin costo o compartirlo por un par de semanas. Es un proyecto de rotación compartida.*

P: Estamos hablando mucho de iniciativas de impulso para que las personas tomen la ruta de los EV. Me pregunto, en las comunidades rurales amplias, si yo obtuviera un EV y después varios de mis vecinos adquieren EVs, estaríamos agotando estas líneas de servicios públicos. Como servicio público, qué estamos haciendo por los conductores, los transformadores y cosas como esas.

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Básicamente, lo que se solicita está relacionado con el proceso de planificación de recursos integrados.

P: En promedio, ¿cuántas horas de kilovatios obtiene una carga?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Depende del vehículo y si es de carga rápida o de nivel dos de carga. Variará dependiendo del tamaño y la necesidad del vehículo.

P: ¿Cuánto tiempo toma cargar un vehículo eléctrico (EV)?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** El nivel dos requiere de siete a ocho horas de carga durante la noche; el DCFC, entre 45 minutos y una hora cuando tiene poca o nula carga.

SIGUIENTES PASOS

Steven Alaman, de PacifiCorp, prosiguió con una actualización del calendario del Plan de Electrificación del Transporte de Washington. [Consulte la diapositiva 21.](#)

Receso

Actividad interactiva del EAG de Washington: Visualización de nuestro objetivo compartido

La reunión se separó en dos grupos para considerar y discutir las siguientes preguntas:

- *¿Qué impacto visualiza que tendrá el EAG de Washington en nuestras comunidades?*
- *¿Qué impacto podríamos tener al fortalecer, apoyar e impulsar a las organizaciones de nuestros miembros y sus misiones?*
- *¿Qué impacto, crecimiento o apoyo personal le gustaría manifestar?*

Las respuestas grupales a estas preguntas incluyeron lo siguiente:

- Grupo 1: En términos de un impacto que partiría de la experiencia del EAG, se necesitaría mucha educación en torno a los programas. Consciencia sobre el impacto de los programas, hacerlos más accesibles para los clientes, y otros beneficios que podrían no ser tan fácilmente identificables dentro de las comunidades. Además, hubo una fuerte discusión acerca de la independencia de la energía y resiliencia en las comunidades, y de lo que podrían ser puentes entre esos espacios. ¿Cómo ayudamos a asegurar que la comunidad esté preparada y comprenda qué recursos hay para ellos? Finalmente, hay un deseo de tener más información en torno a '¿qué cosas innovadoras están sucediendo', no solo con respecto a las nuevas tecnologías, sino también las estrategias de acceso, como el programa de compartir tractores eléctricos que se discutió anteriormente. También pensamos que hay otra oportunidad de encontrar una manera de seguir reuniéndonos en persona con mayor frecuencia, porque sí motiva y promueve el diálogo significativo.
- Grupo 2: Aún hay algo de trabajo por hacer dentro de los gobiernos locales. Algunos de los éxitos que se han tenido se asocian principalmente con el alcance a la comunidad. Comunicar esos éxitos a PacifiCorp para que puedan apoyar nuestra voz para trabajar con el gobierno local en lugar de que sea manejado por la comunidad. Hay muchos ángulos distintos al trabajar con las comunidades. Sin embargo, al tener una fuente que dirige la carga, habrá un impacto mayor. Ese es un ejemplo del trabajo del EAG y cómo puede impactar a las comunidades, el cual debe duplicarse dentro de los gobiernos locales. En cuanto a los impactos personales, muchos de nosotros crecimos en esas comunidades altamente afectadas, por lo que queremos ver que el trabajo continúe. En ocasiones, estas comunidades altamente afectadas son las últimas en

obtener cualquier servicio. Enfocarse en la colaboración interdisciplinaria, como el trabajo que los agricultores hacen con sus unidades móviles. Surgió de la idea de que sería benéfico tener unidades móviles para servicios de salud o dentales en las áreas menos atendidas. Después, también se buscó la oportunidad de saber dónde se encuentran esas unidades móviles para que cualquier persona pueda tener acceso a ellas. Además, incorporar a un 'mensajero de confianza' que pueda ir a una comunidad y obtener testimonios de los clientes para fomentar la participación.

Comentario de PacifiCorp: *Cualquier persona que sea miembro del EAG de Washington es un mensajero de confianza, así que PacifiCorp está acudiendo al EAG para ayudar a transmitir el mensaje. Además, con el ejemplo de la unidad móvil, hay muchas oportunidades para la colaboración interdisciplinaria dentro del grupo.*

- Grupo 3: El EAG tiene una increíble oportunidad, no solo de ser maestros, sino de crear más maestros dentro de las comunidades para hablar de cosas como la forma en la que funcionaría la energía limpia, las oportunidades con la electrificación del transporte o la eficiencia energética. La meta sería crear programas que ayuden a las áreas más afectadas, no solo a las áreas metropolitanas más grandes. Después, lograr que se conozcan todas estas oportunidades, ya sean trabajos, subvenciones o cualquier cosa. Después, hacer que las organizaciones colaboren para beneficiar mayormente a la comunidad.
- Grupo 4: Las personas no suelen pensar en Pacific Power, más que en el contexto de su recibo de electricidad. Crear relaciones, tener reuniones personales individuales y desarrollar relaciones es más importante que solo remitir a las personas a un sitio web, eso no es necesariamente un método de alcance eficaz. En términos del grupo, hacer que hablen de los EV y usar eso para enviar un mensaje positivo acerca de PacifiCorp. Trabajar con agencias asociadas para organizar eventos o cenas ayudaría a los clientes a pensar en PacifiCorp de una manera más positiva.

Programa preliminar de respuesta a la demanda residencial

Alex Osteen, de PacifiCorp, enmarcó el nuevo programa propuesto en el portafolio de Respuesta a la demanda. Esto fue un seguimiento de la línea de discusión y diálogo de la reunión del EAG de febrero. Una parte del Plan de implementación de energías limpias (CEIP) de PacifiCorp consiste en lanzar programas de respuesta a la demanda que busquen gestionar el punto máximo de las cargas.

Desde la presentación del mes pasado, y con base en la retroalimentación y modelado de las partes interesadas, PacifiCorp eligió incrementar el incentivo financiero para los clientes residenciales que inscriban sus termostatos. Pasó de 25 USD a 50 USD. Como recordatorio, los otros incentivos financieros son:

- 25 USD por inscribir un calentador de agua
- 25 USD cada año por la participación continua de cada dispositivo
- Cupón de 100 USD para un termostato inteligente (disponible como parte del programa de eficiencia energética que Wattsmart tiene por separado)

Para ser elegibles para participar en el programa, los clientes deben:

- Ser cliente residencial de Pacific Power que viva en Washington.
- Ser dueño de una casa, arrendador o arrendatario que tenga control sobre la calefacción y la refrigeración de la vivienda.
- Tener Wi-Fi en su casa.
- Tener un termostato inteligente, un calentador de agua eléctrico regular y/o un nuevo calentador de agua CTA-2045 (inteligente) que cumplan con los requisitos.

El programa busca abordar las consideraciones de equidad por medio de su diseño. Llega a los clientes que viven en complejos habitacionales multifamiliares y, por lo menos, a cuatro poblaciones vulnerables, además de clientes que viven en comunidades altamente afectadas, y les paga incentivos financieros cuando deciden participar. El diseño del programa no requiere costos anticipados para participar y se combina bien con los incentivos existentes para termostatos inteligentes para extender los beneficios de esa tecnología.

Hay varios tipos de termostatos que pueden usarse para el programa. Los de Google Nest conforman aproximadamente el 50% del mercado de termostatos inteligentes en el área de servicio de Pacific Power en Washington. Los termostatos Honeywell constituyen alrededor el 30% del mercado, mientras que los termostatos Emerson y Ecobee en conjunto tienen el 20% restante del mercado.

En términos de los calentadores de agua, los clientes no tienen que comprar nada nuevo, solo necesitan un calentador de agua eléctrico resistivo con un tanque en buenas condiciones. Además, PacifiCorp se está enfocando principalmente en edificios de departamentos porque un mismo dispositivo puede servir para varias unidades. PacifiCorp enviará personal de campo de terceros para verificar que el calentador de agua esté en buenas condiciones, funcione bien y esté conectado de manera apropiada. Después instalará un dispositivo en el calentador, el cual envía la señal durante los eventos de respuesta a la demanda para limitar al calentador de agua. Como los calentadores de agua ya suelen almacenar agua caliente, los clientes no notan ninguna diferencia durante un evento de respuesta a la demanda.

En general, en comparación con otros programas de respuesta a la demanda (de riego o comercial-industrial), este programa residencial es para el consumo masivo. Las estrategias de alcance incluirán:

- Una página para el cliente en el sitio web de PacifiCorp
- Vías en redes sociales para promover el nuevo programa
- Alcance de las partes interesadas
- Lenguaje culturalmente inclusivo

PacifiCorp quiere diseñar un programa para la comunidad, uniendo todo con equidad y abordando los obstáculos de este programa. Para lograrlo, identificamos los siguientes obstáculos potenciales:

- Capacidad económica para comprar un termostato inteligente
- Calentadores de agua compartidos
- Retos de conectividad de Wi-Fi
- Comprensión limitada del programa
- Impactos climáticos

PacifiCorp está tratando de abordar estos obstáculos al hacer lo siguiente:

- Disponibilidad del programa para comunidades, familias y viviendas altamente afectadas

- Incentivos financieros
- Llevar esta tecnología a clientes que no tendrían acceso a ella de otro modo
- Respuesta a la demanda; si tenemos más programas de respuesta a la demanda fuera del campo, podemos gestionar mejor los puntos máximos y ayudar a mitigar los impactos del clima en la red eléctrica.

En cuestión de metas, al buscar calentadores de agua, aproximadamente 10 mil clientes en el área de Washington viven en complejos habitacionales multifamiliares. De esa cantidad, el 70% tiene calentadores de agua eléctricos. De esos 7 mil, PacifiCorp busca inscribir a 700 a lo largo de cinco años; eso sería el 7% de la población y el 10% de elegibilidad. En el lado del termostato, PacifiCorp inicialmente va tras las viviendas unifamiliares. De 80,000, 6 mil ya tienen un termostato inteligente. De esos 6 mil, PacifiCorp espera inscribir hasta 900 en cinco años.

En enero, PacifiCorp organizó un taller para abordar los resultados iniciales de costo y efectividad. Sin embargo, el modelo se está actualizando para que los resultados sean los más recientes posible.

El calendario va programa por programa para la respuesta a la demanda. El borrador debe terminarse más adelante en este mes. [Consulte la diapositiva #38.](#)

¿Algún comentario o preguntas acerca del programa propuesto de respuesta a la demanda residencial?

P: ¿Tiene que ser un calentador de agua inteligente? ¿No se puede aprovechar el termostato ya instalado para el calentador de agua y poner un termostato inteligente?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Sí, habrá un dispositivo por separado para el calentador de agua: el personal de campo instalará el dispositivo en calentadores de agua eléctricos que estén en buenas condiciones y conectados de manera segura. Estos pueden considerarse “dispositivos inteligentes” si pueden monitorearse y controlarse remotamente a través de una aplicación, como los termostatos inteligentes. Además, los nuevos calentadores de agua CTA-2045 serán un estándar requerido para los nuevos calentadores de agua en Washington. Esos se considerarán “interactivos con la red” y es posible conectarse a ellos por medio de un módulo de comunicaciones, ya que no requieren el mismo dispositivo que los modelos de calentadores de agua existentes. Sin embargo, esos modelos CTA-2045 aún no se encuentran en el mercado.

P: ¿Cuándo entra en vigor?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** La fecha original de entrada en vigor de los requisitos del CTA-2045 era el 1 de enero de 2021, pero ha cambiado por lo menos una vez desde que se propuso y aprobó la regulación. Una actualización reciente a este reglamento cambió la fecha de entrada en vigor al 1 de enero de 2023, aunque es posible que haya habido un cambio posterior desde entonces. Consulte más detalles en la WAC 194-24-180.

P: ¿Qué precios tienen aproximadamente los modificadores de calentadores de agua inteligentes?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** En la reunión se mencionó un precio aproximado de 100 USD por dispositivo. Tenemos un poco más de información: estos son dispositivos de especialidad que se venden en grandes cantidades a firmas, tal como nuestro agregador de respuesta a la demanda y su equipo de subcontratación. No suelen estar disponibles para que los usuarios finales los

compren al menudeo. Un mejor estimado del costo del dispositivo sería de alrededor de 140 USD cada uno.

P: ¿Los clientes sabrán cuando se realice el evento de respuesta a la demanda?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Se enviarán avisos de los eventos por el canal de comunicación que el cliente prefiera. Puede ser por correo electrónico, mensaje de texto y/o la aplicación para clientes que se utiliza para controlar sus termostatos inteligentes.

P: ¿Cómo se recibirán los pagos del incentivo?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** Lo más probable es que los pagos del incentivo que mostramos anteriormente sean por medio de una tarjeta de cheques (también llamada “tarjeta visa”) o tarjeta de regalo. Sin embargo, eso es algo que todavía se está decidiendo.

La lista de productos calificados de PacifiCorp será un documento vivo en su página web. Dado que los líderes del mercado pueden cambiar en el futuro y pueden surgir nuevos, la lista puede cambiar.

P: ¿Cuáles son los marcos de tiempo durante ese punto máximo del verano?

- **R: Respuesta de PacifiCorp:** El máximo sería uno diario, tres a la semana y 30 por temporada.

Comentario: Algo a considerar es reembolsar el 100% del costo de los termostatos inteligentes.

Novedades sobre el Plan de implementación de energías limpias de Washington

PacifiCorp informó las novedades sobre el proceso de aprobación del Plan de implementación de energías limpias de Washington. [Consulte la diapositiva #42.](#)

Comentarios del público

No hubo comentarios del público.

Cierre y siguientes pasos

PacifiCorp concluyó la reunión agradeciéndole a todo el EAG por su tiempo y su detallada retroalimentación, y afirmó que le emociona obtener retroalimentación adicional del EAG en 2023.

PacifiCorp preguntó a los miembros del EAG: *¿Cuál fue su mayor aprendizaje de la conversación de hoy?* Ellos respondieron lo siguiente:

- No sabía mucho acerca de los vehículos eléctricos. Sabía que era un reto tener acceso a las estaciones de carga, sin embargo, no sabía que era tan grave.
- Aprecio el trabajo que se está realizando y desearía que más personas supieran acerca de los esfuerzos que se están llevando a cabo aquí.
- Las dificultades de instalar estaciones de carga, pienso que es interesante.
- Fue maravilloso tener esta discusión y ver lo realmente comprometido que está este grupo con el cambio.
- Espero con ansias la siguiente oportunidad que este grupo tenga de reunirse en persona.

- No hay nada como la exposición a personas que están conectadas con nuestra comunidad directamente. Tener una conversación real acerca de nuestros pensamientos. Es genial, reflexionar acerca de las personas y las conexiones hechas por medio de este grupo.
- Volviendo al ciclo anterior de subvenciones para estaciones de carga, fue nuestro interés original en ello lo que me llevó a la atención del gerente general local. Después, a discutir la siguiente ola de estaciones de carga. Este viaje ha sido de mucha ayuda y utilidad.
- Los calentadores de agua son bombas de tiempo activas. La idea de dejar eso en las manos de otra persona no es reconfortante. ¿Qué tipo de protecciones planea introducir PacifiCorp desde una posición de confiabilidad? ¿Cómo podría comprobar PacifiCorp que esto será seguro?
 - **Respuesta de PacifiCorp:** El riesgo de explosión en tanques calentadores de agua residenciales (de gas o eléctricos) se mitiga cuando el tanque se fabrica y/o se instala con una válvula de alivio de temperatura y presión (T&P) arriba o al lado del tanque. La válvula opera de manera independiente de los controles del calentador de agua en caso de que los controles fallen y lleven al sobrecalentamiento del agua en el tanque. La válvula está diseñada para permitir que el agua bajo presiones altas pueda descargarse antes de poner en riesgo la integridad del tanque y ocurra una explosión. La mayoría de los tanques se envían al cliente con la válvula instalada y requieren la instalación de un desagüe en el lugar. En los casos donde la válvula no se instala, los manuales de instalación especifican la instalación de una válvula de alivio T&P y un desagüe apropiado. El contratista externo que instale los dispositivos de control del calentador de agua limitará las instalaciones a tanques en buenas condiciones instalados apropiadamente. Los tanques que no tengan una válvula de alivio T&P o que tengan el enchufe de la válvula o el desagüe limitados pueden ser verificados visualmente al iniciar la visita de instalación: estos no cumplirán con los requisitos del criterio de instalación de PacifiCorp de ser apropiados o estar en buenas condiciones. En esos casos, los cuales se espera que sean raros, la instalación del dispositivo no se llevará a cabo.
- Esta fue una de las cosas que aprendí desde el punto de vista del control. Comenzar a cambiar los elementos de control del comportamiento, asegurar que esto se comunique a través de la educación de los contratistas. Ver cómo se difunde esto directamente a los sistemas estatales para asegurar que se regulen. Ese es un proceso costoso que además necesita considerarse con la capacitación. Así que lo ideal es adaptar la capacitación a las condiciones locales. Si PacifiCorp hace un programa adicional de subvenciones, ¿tendrán el mismo problema para obtener participantes a nivel estatal?

Se recordó a los asistentes que los materiales y las notas de la reunión se publican en el sitio web y que la siguiente reunión será en línea el 13 de abril, de 1 a 4 pm PT.